

Poročilo direktorja TZS za obdobje 2005 – 2006

Delovne obveznosti in naloge direktorja TZS sem začel opravljati v oktobru leta 2004 in se soočil z nekaterimi projekti, ki so zahtevali takojšnjo aktivizacijo in angažma. Pri tem mislim predvsem na projekt **"Spletne strani TZS"**, ki smo ga s partnerjem podjetjem Qualitas iz Kranja realizirali v slabih dveh mesecih. Resnici na ljubo, realizirana je bila samo polovica tega projekta, in sicer vsebinski del spletnih strani (obvestila, poročila, rezultati, komentarji, koledar, bilteni, itd.), medtem ko je drugi del projekta (avtomatsko izračunavanje lestvic) ostal nerealiziran vse do danes – s podjetjem, ki naj bi prvotno realiziralo ta projekt, smo prekinili pogodbo in se začeli pogovarjati s Qualitasom, ki bi lahko projekt izvedel v dobrih treh mesecih. Poseben problem je povzročalo (oziroma povzroča) posodabljanje spletnih strani, saj tovrstno delo zahteva veliko znanja računalništva, novinarstva, časa in seveda tudi denarja: podjetja, ki se ukvarjajo s tovrstnim delom, so bila za finančna sredstva, s katerimi razpolaga TZS, absolutno predraga, zato so se delavci pisarne TZS primerno izsolali in sami opravljajo to delo, tako da TZS na ta način "prihrani" najmanj 1,2 mio. SIT letno.

V dobrem letu nam je uspelo realizirati tudi projekt **"Uradna žoga TZS"**, ki je bil zaradi tržnih, klubskih in drugih interesov veliko težji zalogaj. Podjetje Planet sport, ki je uradni predstavnik in uvoznik teniških žog Wilson, je ponudilo najboljše pogoje za prodajo, skladiščenje ter distribucijo žog in po dolгих in zahtevnih razgovorih smo z njimi v aprilu letošnjega leta začeli tudi dejansko izvajati določila pogodbe - na tekmovanjih s koledarja TZS se tako vse do leta 2010 lahko igra le z žogami Wilson, ki imajo odtisnjen logotip TZS.

Projekt, ki je vezan na popularizacijo tenisa v Sloveniji in ki se imenuje **"Postani član TZS"** je vezan predvsem na sodelovanje naših poslovnih partnerjev (podjetja, ki članom TZS nudijo cenejšo prodajo blaga in izvedbo storitev), veliko promocijske aktivnosti (teoretična izhodišča so že pripravljena, logotipi izdelani), vrsto prireditev, ki bodo pritegnila igralce tenisa vseh starosti. (najbolj vroča tema je t.i. Beach Tennis, ki v Španiji, Franciji, Italiji in drugih državah na tekmovanja, ki imajo celo nagradni sklad, že privablja veliko število gledalcev, mi pa se z ITF-om, to je mednarodno teniško zvezo, šele dogovarjamo za vrsto promocijskih aktivnosti, ki bi slovenski javnosti predstavile to novo, izredno atraktivno in potencialno olimpijsko disciplino) ter sodelovanje slovenskih teniških društev (klubov). V letu 2007 bo potrebno napeti vse sile (in vložiti tudi precej denarja), da se projekt "Postani član TZS" realizira.

Nekatere slovenske regije, ki so bile pred leti dobro razvite (Murska Sobota, Kočevje, Kamnik, itd.), so v zadnjih letih doživele ne samo "tekmovalno", ampak celo eksistenčno krizo – teniška dejavnost je v bistvu umrla. Predstavniki TZS na čelu s predsednikom Andrejem Polencem so se aktivno vključili v proces oživljanja klubov in v ta namen v treh slovenskih regijah (Prekmurje, Dolenjska, Primorska) organizirali **vrsto okroglih miz**, ki so bolj ali manj lepo uspele. Na njih so predstavniki klubov, politike, družbene sfere, medijev in drugih spregovorili o vzrokih za slabo stanje in o konkretnih predlogih za izboljšanje. Predstavniki TZS so v okviru svojih zmožnosti društvom pomagali (oprema, žogice, organizacijska pomoč, itd.) in rezultat ni izostal – v omenjenih sredinah je bila ponovno vzpostavljena klubska dejavnost.

Pisarna TZS je bila poleg vsakdanjih, "rutinskih" obveznosti vključena še v vrsto dodatnih aktivnosti v smislu pomoči organizacijam, ki so sestavni del TZS: za sodniško organizacijo smo izdelali **računalniški program**, s katerim je sodnikom in igralcem prihranjenega veliko časa (z novim programom lahko veliko hitreje naredijo žreb in razpored), v sodelovanju s tekmovalno-registracijsko komisijo smo **posodobili pravila tenisa in vse pravilnike** (tekmovalni, ligaški, disciplinski, registracije, rangiranje), v sodelovanju z veteransko organizacijo in TRK pa smo letos prvokrat organizirali tekmovanje v t.i. **prvi slovenski veteranski ligi**.

Med "nestandardne" naloge pisarne (teniške zveze, ki same organizirajo profesionalna tekmovanja, so v svetu prava redkost) spada tudi **organizacija ATP in WTA turnirja**, kar seveda zgovorno priča o veliki želji in velikemu naporu Teniške zveze Slovenije omogočiti našim tekmovalcem čim boljše pogoje za tekmovanje. Podeljena vabila (WC) na omenjenih tekmovanjih so, če bi jih pretopili v denar, ogromen vložek. Promocijska vrednost omenjenih dveh tekmovanj pa je seveda nemerljiva oz. neprecenljiva.

Za konec bi se rad zahvalil vsem, ki so najtesneje sodelovali z mano in mi pomagali pri mojem delu: dva Andreja, Matjaž, dva Aleša, Dominik, Mima, Blaž, Marko, Miha, Anton, Danilo, Franci, Igor, Marjeta – hvala!